

# Tata Hitachi company on road to breaking even

Rides boom in irrigation construction sector

PRATIM RANJAN BOSE/  
ABHISHEK LAW

Kolkata, November 16

Barely one-and-a-half years ago, the three plants of Tata Hitachi Construction Machinery Company, a 60:40 JV between Japanese construction-equipment giant Hitachi and Tata Motors, was running at barely 20 per cent capacity, with the company deep in the red.

Though still not profitable, the company is expecting to break even this year, riding on the construction boom, primarily in the road and irrigation sectors.

"We sold 3,000 machines in the first half (April-September) at 40 per cent year-on-year growth at 55 per cent capacity utilisation. If we can sell 6,000 machines this fiscal, we will break even," Sandeep Singh, Managing Director, Tata Hitachi, told *BusinessLine* on Wednesday.

He was here in connection with the International Mining and Machinery Exhibition (IMME) and Global Mining Summit 2016.

## Good days ahead

Construction-equipment makers and equipment-finance companies have been reporting the arrival of good days from the beginning of this fiscal. But it has an added value to companies such as



Sandeep Singh, Managing Director, Tata Hitachi Construction Machinery Company ASHOK CHAKRABARTY

Tata Hitachi that had invested heavily in manufacturing in India in the last boom.

By the time the company's ₹550-crore brand-new facility at Kharagpur in West Bengal (over and above its facilities at Jamshedpur in Jharkhand and Dharwad in Karnataka) started operating, the mining sector was hit by controversies.

While mining as a whole is yet to pick up, rapid capacity expansion by Coal India over the past two years has added some stability in the market.

Though the current sluggish demand for fuel and the resulting slow-down in CIL production has impacted growth, Singh said it's still in the positive. He is hopeful that the proposed auction of iron-ore mines will add to the sector's growth potential.

The captive coal mine auction may not have the desired impact, but the government is keen to bring the sector back on the growth path. "I am positive that mining will grow."

But for the moment, he is

expecting his order books to grow faster, riding on the Centre's focus on road building — starting from rural roads under Pradhan Mantri Gram Sadak Yojna and National Highways to border roads in the North-East — and railways, and irrigation activities by some State governments.

"The Railways has started implementing many old projects for capacity expansion on priority basis. They are keen to transfer a part of the road cargo to rail, and it has started yielding fruits. I am expecting this activity to pick up in the near future," Singh said.

On irrigation, he said drought-prone Maharashtra, Andhra Pradesh, Telangana and Karnataka are leading the race.

"If sales grow at the current rate, we will book some profit in the next fiscal with 70 per cent capacity utilisation," he said. "But we need to grow at this rate for the next decade to return to the pink of health."

Publication : The Hindu Business Line

Date : 17/11/2016

# टाटा हिताची ने तकनीकी का माइग्रेशन किया

जागरण संवाददाता, कोलकाता : टाटा हिताची कंस्ट्रक्शन मशीनरी कम्पनी प्राइवेट लिमिटेड ने एक्सकेवेटर के लिए अपनी तकनीकी का माइग्रेशन किया है। यह माइग्रेशन ईएक्स सीरीज से ईएक्स सुपर में और जैडएक्सआईएस सीरीज से जैडएक्सआईएस जीआई सीरीज में हुआ है। परिणामतः कई खास फीचर शामिल हुए हैं जैसे उपकरण (मशीन) का लोकेशन देखने और हेल्थ मॉनिटरिंग की ऑनलाइन सुविधा आदि। इस सिलसिले में टाटा हिताची पैवेलियन में टाटा हिताची के प्रबंध निदेशक संदीप सिंह ने बताया कि कम्पनी की एक नई सुविधा है कॉनसाइट। इस आइटी सक्षम साधन से मशीन की रिपोर्ट ग्राहक के मेल आईडी पर पहुंच जाती है जिससे उनके लिए काम आसान और अधिक असरदार हो गया है। माइनिंग क्लास एक्सकेवेटर में सुरक्षा के खास फीचर दिए गए हैं। टाटा हिताची कंस्ट्रक्शन मशीनरी कम्पनी प्राइवेट लिमिटेड, जापान (एचसीएम) माइनिंग एक्सकेवेटर और रिजिड डम्प ट्रक की तकनीकी को निरंतर बेहतर बना रही है। एचएसीएम के एसी ड्राइव ट्रक्स में हिताची मोटर्स के साथ आइजीबीटी तकनीकी के अलावा कई खास फीचर हैं।

Publication : Dainik Jagran

Date : 18/11/2016

# तकनीकी के बल पर दमदार प्रोडक्ट्स और अटूट रिश्ते

## टाटा हिताची: ऑपरेटर के लिए कौशल विकास प्रशिक्षण

कोलकाता। टाटा हिताची कंस्ट्रक्शन मशीनरी कम्पनी प्राइवेट लिमिटेड का पिछले पांच दशकों से इन्फ्रास्ट्रक्चर और माइनिंग सेक्टर के विकास में बड़ा योगदान रहा है। यह भारतीय कार्य परिवेश के अनुकूल विष्वस्तरीय प्रोडक्ट बनाने पर जोर देती है। इसकी उत्पाद शृंखला में एक्सकेवेटर की बड़ी रेंज- 2 टी - 800 टी एक्सकेवेटर, 35 टी से 290 टी रिजिड डम्प ट्रक, व्हील लोडर, बैकहो लोडर, मोटर ग्रेडर आदि हैं।

टाटा हिताची की प्राथमिकता ग्राहकों तक पहुंचने की रही है। इसका एक षक्तिपाली डिस्ट्रिब्यूशन नेटवर्क है जिससे प्रोडक्ट की बिक्री और सेवा के काम में मदद मिलती है। इसके विषाल नेटवर्क में एक मार्केटिंग मुख्यालय, क्षेत्रीय कार्यालय और देश के कोने-कोने में मौजूद शाखा कार्यालय और डीलरशिप हैं। इसके अलावा फुल मेंटेनेंस कंट्रैक्ट की सुविधा है ताकि ग्राहकों को दिन-रात जब जरूरत हो ऑनसाइट सेवा मिले। एक बहुत ही कार्य कुशल और प्रशिक्षित सर्विस टीम इस उद्देश्य से ग्राहकों की सेवा में तैनात की गई है जिसके सहयोग में पार्ट्स के वेयरहाउस भी तत्पर रहते हैं।

कम्पनी चाहती है कि ग्राहकों के उपकरण हमेशा काम के लिए तैयार रहें। टाटा हिताची



भारतीय बाजार में अत्याधुनिक तकनीकी पेप करने में सबसे आगे रही है। इसने एक्सकेवेटर के लिए अपनी तकनीकी का माइग्रेशन किया है। यह माइग्रेशन ईएक्स सीरीज से ईएक्स सुपर में और जैडएक्सआईएस सीरीज से जैडएक्सआईएस जीआई सीरीज में हुआ है। परिणामतः कई खास फीचर शामिल हुए हैं जैसे उपकरण (मशीन) का लोकेशन देखने और हेल्थ मॉनिटरिंग की ऑनलाइन सुविधा आदि।

Publication : Rashtriya Hindi Mail

Date : 20/11/2016

# टाटा हिताची: मजबूत प्रोडक्ट्स अने दृढ संबंधो सज्वा लाभदायी टेकनोलोज



कोलकाता, टाटा हिताची कंस्ट्रक्शन मशीनरी कम्पनी प्राइवेट लिमिटेड ने पांचवीं वर्ष दायकारी इन्फ्रास्ट्रक्चर अने माइनिंग सेक्टर-ना विकासमें योगदान आपे छे। भारतीय वर्किंग इंडियन्स प्रभासो विश्वस्तरीय प्रोडक्ट्स विकासववा अंगे लव आपे छे। संस्थानी प्रोडक्ट लाइनअपमां एक्सकेवेटरनी विशाल रेंज सामेल छे जेमेके दुई-200टी एक्सकेवेटर, उपरीथी 200टी मजबूत डम्प ट्रक, व्हील लोडर, बैकहो लोडर अने मोटर ग्रेडर वगैरे। टाटा हिताची मजबूत डिस्ट्रिब्यूशन नेटवर्क द्वारा ग्राहको सुधीनी पहिचने प्राधान्य आपे छे जेमाथी प्रोडक्ट्स सर्विस अने वेचालमां मदद भणे छे। विशाल नेटवर्कमां मार्केटिंग हेड ऑफिस, प्रादेशिक ऑफिसो, ब्रांच ऑफिसो अने डिवरशीप्स सामेल छे जे देशभरमां विविध अंगे उपस्थित छे। आपेप्रांत दुब मेरिन्टेनन्स केंद्राके द्वारा 24 क्लक सर्विस ओनसाइट ग्राहकोने आपवामां आवे छे। जेमाटे स्कील अने तालीमअव सर्विस टीम पाट्टर वेर हाउसीस साथे समयसर ईक्विपमेन्टनी सुविधा आपे छे। भारतीय मार्केटमां टेकनोलोजिकल अडवान्स ईक्विपमेन्ट रजु करवामां पुरोगामी टाटा हिताची हवे एक्स सिरिजथी एक्स सुपर सिरिजना एक्सकेवेटर अने जे अने अने कसा आइनेस सिरिजथी अने एक्सआईएसमां ईक्विपमेन्टनी ऑनलाइन अने सर्विस, ऑनलाइन हेल्थ मॉनिटरिंग सिस्टम वगैरे सामेल छे। (10-1)

Publication : Lokmitra

Date : 17/11/2016